



Siemens PLM Software Solution Partner



”For PLM passion and deep knowledge in manufacturing and R&D excellence”

## Lösningsorienterad Säljare

För ledande programvaror och lösningar inom området CAD/CAM

### Om dig

Vi söker dig som har erfarenhet av lösningsorienterad försäljning sedan tidigare och är produktionskunnig med stort tekniskt intresse. Har du dessutom erfarenhet av mjukvarulösningar eller andra processtekniska lösningar ser vi det som meriterande. Som person är du driven, ambitiös och har en god kommunikativ förmåga samtidigt som du arbetar mot uppsatta mål och prioriterar dina insatser så att de ger bästa resultat. Det är en självklarhet för dig att alltid ge ett trevligt och professionellt bemötande såväl internt som ut mot våra kunder. Du tycker om att arbeta i nära samarbete med dina kollegor och trivs i ett bolag med god stämning där det händer mycket.

### Din profil

- > Teknikintresserad med kunden i fokus.
- > Förmåga att bygga förtroende och relationer.
- > Kommunicerar obehindrat på svenska och engelska i tal och skrift.
- > Lösningsorienterad & självgående med ett mycket stort intresse för kundutveckling.
- > Är positivt inställd till att resa i tjänsten (främst dagsresor).
- > Innehar B-körkort.
- > Arbetslivserfarenhet: Systemsäljare 1–2 års erfarenhet eller liknande.







Siemens PLM Software Solution Partner



### Vi erbjuder

- > Möjlighet att arbeta i en dynamisk verksamhet och organisation som ständigt utvecklas
- > Möjlighet till bra förmåner och utvecklingsmöjligheter för dig som har viljan att växa med bolaget.
- > Möjlighet att representera ett attraktivt erbjudande i ett bolag som är stolt över sina produkter och tjänster

### Dina arbetsuppgifter

Som säljare hos oss har du ett stort intresse för PLM-lösningar och hur dessa på olika sätt kan effektivisera våra kunder. I stor utstäckning kommer du att arbeta med kunder som har behov av att effektivisera sin beredningsprocess (CAM) av 3D-konstruktionsunderlag inför produktion i NC maskiner. Du känner dig bekväm med att diskutera kundens situation och effektiviseringsbehov och att sedan själv, eller i samråd med de experter som finns inom vårt bolag eller Siemens, ta fram lösningsförslag som du sedan presenterar för kunden. Vid demonstration av lösningar till kund har du ett starkt tekniskt stöd från vårt "pre-sale" team som är applikationsexperter på de lösningar vi säljer och installerar. Du har en yrkesbakgrund inom industriell företagsförsäljning och du fungerar lika bra i verkstaden som i företagets ledningsrum. Goda kunskaper i svenska och engelska, B-körkort är ett krav.

Tjänsten kan utgå från Linköping eller Göteborg.

### Möjligheter

Är du en person som är engagerad, initiativrik och ödmjuk då kommer du att trivas hos oss i Summ Systems. Vi är ett ungt och dynamiskt företag med stor potential till påverkan och stora utvecklingsmöjligheter. Vi är ett företag som uppmuntrar mångfald, bredd och jämställdhet.

Alla ansökningar hanteras självfallet strikt konfidentiellt.

### Om företaget

Summ Systems AB är en strategisk partner för Siemens PLM Software med fokus på ledande mjukvarulösningar och tjänster till Norden. Summ Systems är associerat med Siemens produkter Teamcenter, NX CAD / NX CAM, Plant Simulation, Process Simulate, QMS och Solid Edge samt tjänster kring dessa. Summ Systems är även Nordisk Partner för HP 3D-printrar.

### Välkommen med din ansökan:

*Dick Nyström*  
010-498 48 30  
[dick.nystrom@summsystems.com](mailto:dick.nystrom@summsystems.com)

Adress:  
Summ Systems AB  
Tornbyvägen 1  
582 73 Linköping

**Är du vår nya medarbetare? Sök tjänsten redan idag!**

